

2022年12月16日



プレスリリース



『ふくぎんビジネスマッチングシステム』 お客さまの100の課題解決達成

福島銀行（取締役社長 かとう たかひろ 加藤 容啓）は、2021年9月にリンカーズ株式会社（東京都文京区、代表取締役社長 前田 佳宏、以下「リンカーズ」）が開発したビジネスマッチングシステム「Linkers for BANK（リンカーズ フォー バンク）」を導入し、『ふくぎんビジネスマッチングシステム』（以下『ふくぎんBMS』）として運用しております。

当行は2022年11月27日に創業100周年を迎え、100周年記念事業として「ふくぎん10の感謝」を展開しております。「ふくぎん10の感謝」の1項目に「本業支援100の課題解決」を掲げ、この度営業店でのお客さまマッチングが100件を達成しましたのでお知らせいたします。



1. 「Linkers for BANK」（以下、「LFB」）について

本システムは、金融機関向けビジネスマッチングの「高度化」を支援するシステムで、全国29の地域金融機関にて導入・稼働（2022年11月時点）しており、2018年3月のサービス開始以降、累計で約10万件の商談や3万件を超える成約を創出しております。直近半年間における商談件数は32,800件、成約件数は9,500件のほり、金融機関による地域活性化に大きく貢献しています。

2. 『ふくぎんBMS』の特徴について

- (1) お取引先から得られる様々なビジネスマッチングニーズ・案件を本システムに登録
- (2) お取引先の企業・案件情報等を網羅的にデータベース化
- (3) 本部・営業店間のセクションを超え、スムーズかつ安全に情報共有することが可能
- (4) 多くのお取引先に案件情報を配信することで、より高精度で成約確度の高いビジネスマッチングを実現

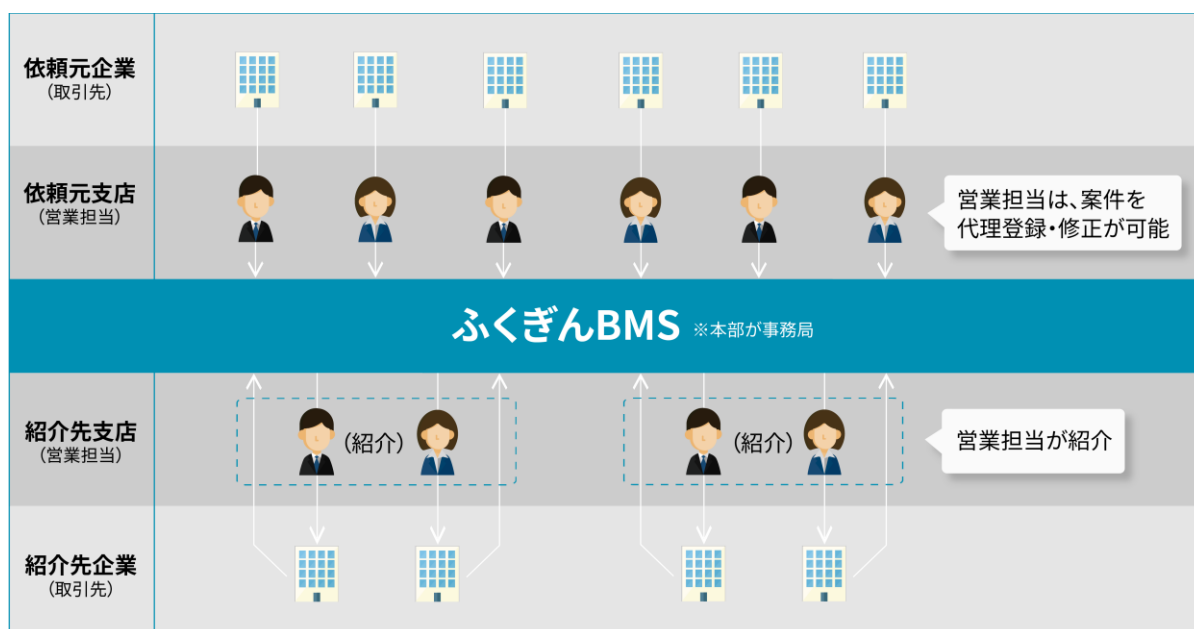
3. 福島銀行の取組みについて

当行は、本年創業100周年を迎えました。中期経営計画「ふくぎん 福島創生プロジェクト」を掲げ、地域の発展・産業振興のためお取引先の伴走支援に取り組んでおります。

「本業支援100の課題解決」として、『ふくぎんBMS』の運用により当行営業店とお取引のあるお客さまのビジネスマッチングを実施し、11月末にて導入以来100件

のマッチングが成約となりました。今後も『ふくぎんBMS』の運用により、お客さまの課題解決や地域経済の活性化、地方創生に貢献してまいります。

また、リンカーズ、当行と資本業務提携を結んでいるSBIグループ、当行の三者の枠組みにより、ウィズ/アフターコロナ時代に求められる革新的なビジネスマッチングのインフラを連携して構築・拡大することで、あらゆるプレーヤーにWin-Winの関係をもたらし、東北経済の推進役として産業活性化に貢献してまいります。



【リンカーズについて】

「マッチングで世界を変える」のミッションのもと、ものづくり系マッチングプラットフォーム「Linkers」を運営。ものづくりに関わるあらゆるお客さまの課題を解決する以下のサービスを展開。

- (1) ベストなものづくりパートナーを探索する「Linkers Sourcing」サービス
- (2) 新技術のユーザー開拓をサポートする「Linkers Marketing」サービス
- (3) 世界の最新技術動向を調査する「Linkers Research」サービス
- (4) 金融機関向けマッチングシステム「Linkers for BANK」サービス
- (5) 最適な調達・購買先を探索する「Linkers Trading」サービス
- (6) 技術・サービスのプロモーションイベントをトータルコーディネートする「TechMesse Academy」サービス

【会社概要】

会社名：リンカーズ株式会社
 所在地：〒112-0004 東京都文京区後楽 2-3-21 住友不動産飯田橋ビル 6階
 代表者：前田 佳宏
 設立：2011年9月
 事業内容：ものづくり系マッチングプラットフォーム「Linkers」の運営

お問合せ先
 福島銀行 営業支援部
 TEL 024-525-2941

報道機関のお問い合わせ先
 総合企画部 経営企画課広報室 金成 TEL 024-525-2973